

Cross4Channel hat sich mit vielen Jahren Erfahrung im Bereich des digitalen Marketings als Berater und Agentur für namhafte Arzneimittelproduzenten und Medizinproduktehersteller etabliert. Wir stehen für innovative digitale Projekte mit technischem Fokus, die unsere Branche und die Digitalisierung des Healthcare Marktes vorantreiben.

Ihr Ansprechpartner

Philipp Petersen

Cross4Channel – Gesellschaft für
digitales Healthcare Marketing mbH
Germaniastr. 137
12099 Berlin

Tel.: 030/746 895 00
Fax.: 030/746 895 09

<https://karriere.cross4channel.de/7>

Zur Verstärkung unseres Teams in Berlin suchen wir eine/n

(Senior)-Business Development Manager (m/w/d/)

die/der uns in folgenden Tätigkeitsfeldern unterstützen:

- Steigerung von Umsatz, Absatz und Ertrag des Unternehmens durch den gezielten Einsatz geeigneter Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
- Aktiver Aufbau neuer Kundenkontakte
- Zielgerichtete Beratung von Unternehmenskunden auf Entscheider-Ebene mit dem Zweck deren Beratungs- und Unterstützungsbedarfe zu identifizieren und Projekte daraus abzuleiten
- Leitung eines Teams - Führen, Fördern, Motivieren und Entwickeln der Mitarbeiter im Verantwortungsbereich (Senior Level)
- Eigenverantwortliche Gestaltung des gesamten Sales-Zyklus von der Kundenakquise über Vertrags-/ Angebotsverhandlungen bis hin zum Aufbau langfristiger Beziehungen
- Mitarbeit bei der Marktbeobachtung, Analyse von Marktpotenzialen für Kunden und eigenständige Planung, Konzeption und Durchführung geeigneter Akquisestrategien
- Unterstützung bei der Durchführung von kurz- und langfristigen Investitions- und Finanzplanungen, sowie von betriebswirtschaftlichen Analysen der Umsätze und Kosten



Ihre Qualifikationen:

- Eine hohe Kommunikationsstärke, sowie Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit Verträge schnell und sicher zum Abschluss zu bringen, zeichnen Sie aus
- Ihr ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein konnten Sie durch Berufserfahrung im Vertrieb in einer leitenden Position unter Beweis stellen
- Sie haben hervorragende Präsentationsfähigkeiten und kommunizieren souverän mit allen Ebenen einer Organisation
- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwissenschaften, Wirtschaftsinformatik) oder vergleichbar
- Leidenschaft für innovative Technik und neueste Technikrends
- Sie arbeiten zielorientiert und reflektieren ihr Handeln
- Erfahrung in den Bereichen Informatik, Datenschutz, IT-Recht oder im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten sind von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen:

- Wir bieten Ihnen außergewöhnliche Herausforderungen und einzigartige Zukunftsperspektiven, gepaart mit ausgeprägten Karrierechancen
- Eine attraktive Entlohnung die Sie am Erfolg beteiligt (Festgehalt und Provisionen)
- Eine professionelle Arbeitsatmosphäre und abteilungsübergreifendes Teamwork
- Innovative und indikationsübergreifende digitale Projekte für weltweit bekannte Kunden und Produkte
- Einsatz der neuesten Technologien und Medien im Arbeitsalltag

Mit uns arbeiten Sie an der digitalen Zukunft im Gesundheitswesen. Unterstützen Sie, gemeinsam mit unseren Kunden die digitale Transformation der Arzneimittelversorgung und helfen Sie mit, innovative Services für Patienten und medizinische Fachkräfte zu realisieren sowie Behandlungen unterstützend zu verbessern.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bewerben Sie sich ausschließlich unter:
<https://karriere.cross4channel.de/7>